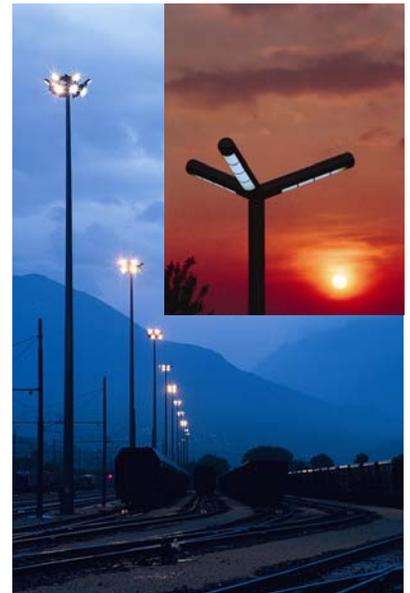


- ☉ **Scenario: Nmás1**, un importante fondo di Private Equity spagnolo, pianificava l'investimento in **Cristher, un fabbricante leader di apparecchi per l'illuminazione**
- ☉ **Progetto:** BCS condusse una Due Diligence Commerciale sulla società e sul settore in generale
  - Intervistò i principali attori ed esperti del mercato
  - Analizzò l'evoluzione e le principali caratteristiche del mercato
  - Determinò e valutò il posizionamento competitivo dell'azienda, comparandola con i suoi concorrenti principali
  - Identificò ed illustrò i principali canali di distribuzione
  - Identificò le principali aree di sviluppo nel mercato
  - Raccomandò una serie di azioni operative da essere implementate dopo l'acquisizione
- ☉ **Risultato: Nmás1** chiuse con successo la transazione ed incorporò le raccomandazioni di BCS



**Nmás1**  
Private Equity

